JORGE MAURICIO CARDENAS ROBAYO

Calle 11 # 72 B 12, Bogotá, Colombia
7329123 – 3153369559
mcardenas07@hotmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Profesional en el área de Ingeniería Industrial, con experiencia en el área comercial y financiera de una organización. Buenos conocimientos de las áreas de Mercadeo, Compras y Ventas (Negociaciones). Manejo, Planeación, Control, Coordinación, y Liderazgo en procesos administrativos y operativos. Excelentes relaciones personales, liderazgo, adaptabilidad al cambio, con disposición a acceder a nuevas experiencias y un gran deseo de adquirir conocimientos, encaminados a un desarrollo profesional corporativo dentro de una organización sólida, eficiente y líder.

EXPERIENCIA LABORAL

ALCALDIA LOCAL DE RAFAEL URIBE URIBE

Febrero 7 de 2023 – ENERO 6 de 2024 CPS # 203-2023
PRESTAR SERVICIOS PROFESIONALES PARA REALIZAR ACUERDOS QUE PROMUEVAN LA PARTICIPACIÓN DE LA POBLACIÓN VULNERABLE, QUE GENEREN EMPRENDIMIENTOS FORMALIZADOS QUE COADYUVEN AL DESARROLLO ECONÓMICO Y PRODUCTIVO DE ESTA POBLACIÓN EN EL MARCO DEL PROYECTO DE INVERSIÓN 1681

Febrero 1 de 2022 – ENERO 30 de 2023 CPS # 151-2022
PRESTAR SERVICIOS PROFESIONALES PARA REALIZAR ACUERDOS QUE GENEREN CIRCULOS O ESPACIOS PRODUCTIVOS E INICIATIVAS PARA LA FORMALIZACION DE LOS VENDEDORES INFORMALES EN RAFAEL URIBE URIBE EN EL MARCO DEL PROYECTO DE INVERSIÓN 1681

ALCALDIA LOCAL DE KENNEDY

Febrero 1 de 2019 – Mayo 31 de 2020 CPS # 050
Prestar sus servicios profesionales para apoyar a la Alcaldía Local de Kennedy, de conformidad al convenio interadministrativo especifico No. 1377 de 2016 y el Decreto 633 de 2017. Convenio del Fondo de Desarrollo Local y la Superintendencia de Industria y Comercio en el proyecto Casas del Consumidor, Metrología Legal, Reglamentos Técnicos.

Noviembre 01 de 2018 – Diciembre 31 de 2018 CPS # 342
Prestación de Servicios Profesionales para apoyar a la Alcaldía Local de Kennedy de conformidad al convenio interadministrativo especifico No. 1377 de 2016. Convenio del Fondo de Desarrollo Local y la Superintendencia de Industria y Comercio en el proyecto Casas del Consumidor, Metrología Legal, Reglamentos Técnicos

Enero 29 de 2018 – Octubre 28 de 2018 CPS # 184
Prestación de Servicios Profesionales para apoyar a la Alcaldía Local de Kennedy, de conformidad al convenio interadministrativo especifico No. 1377 de 2016. Convenio del Fondo de Desarrollo Local y la Superintendencia de Industria y Comercio en el proyecto Casas del Consumidor, Metrología Legal, Reglamentos Técnicos

Marzo 16 de 2017 – Diciembre 25 de 2017 CPS # 047
Prestación de Servicios Profesionales para apoyar a la Alcaldía Local de Kennedy, de conformidad al convenio interadministrativo especifico No. 1377 de 2016. Convenio del Fondo de Desarrollo Local y la Superintendencia de Industria y Comercio en el proyecto Casas del Consumidor, Metrología Legal, Reglamentos Técnicos

INSTITUTO PARA LA ECONOMIA SOCIAL IPES

Diciembre 2013 – Diciembre 2015

Prestación de Servicios Profesionales a la Subdirección de Gestión Redes Sociales e Informalidad, para realizar actividades que promuevan las Alternativas Comerciales y que permitan incrementar la Productividad en los diferentes Puntos Administrados por el IPES. Desarrollo de Iniciativas Productivas para el Fortalecimiento de la Economía Popular.

Indicadores que permiten establecer resultados de la gestión realizada con los beneficiarios de la Economía Popular.

CARULLA VIVERO S. A.

Marzo 2008 – Febrero 2009

Lider Negociaciones y Facturacion Otros ingresos

Responsable por la ejecución, seguimiento y liquidación de las negociaciones que efectuaba la cadena con los proveedores en todas las gerencias y negocios de área de compras.

- Lideré y Centralicé los Ingresos de Proveedores en todas las Gerencias y negocios de Compras de la organización.
- Análisis y Entrega de resultados de los indicadores de gestión x Formato, Gerencia y Negocios del área de compras.
- Conciliación y Contabilización de los ingresos recaudados.

- Seguimiento a resultados de cumplimientos de presupuesto de Otros ingresos x Proveedor en cada Gerencia-Negocio.
- Encargado de distribuir los ingresos x punto de venta a nivel de Gerencia - Negocio.
- Liderar, ejecutar y conciliar con cada proveedor las inversiones pactadas en cada concepto negociado.
- Manejo y Control de Gastos del área.

CARULLA VIVERO S. A.

Octubre 2002 – Marzo 2008

Coordinador Nacional Otros ingresos

Responsable de Controlar, Ejecutar, Liquidar y Registrar las negociaciones que hacia el Departamento de Compras en todas las Gerencias y Negocios con los proveedores.

- Lideré con la Gerencia de compras el desarrollo de espacios adicionales (Muro de valor) con la obtención de mayores ingresos para la compañía.
- Responsable de incrementar la ocupación de los espacios (puntas, mini góndolas, etc) que se arrendaban a los proveedores en cada punto de venta, aportando crecimiento e incremento de los ingresos x categoría de negocio.
- Coordine el manejo de paquetes de exhibiciones x tipo de almacén, los cuales se vendían a los proveedores, con amplios ingresos adicionales al presupuesto.
- Participe en la elaboración Anual del presupuesto de otros Ingresos a nivel de gerencia – Negocio – Formato - Región y punto de venta.
- Coordinar y Distribuir los ingresos de proveedores a cada regional, formato, negocio y categoría.

CARULLA VIVERO S. A.

Octubre 1996 – Octubre 2002

Analista de Información Abarrotes

Responsable de Organizar, Analizar, y obtener toda la información correspondiente del negocio y así generar y presentar los indicadores de gestión.

- Diseño e implementación de los formatos y gráficos de cada uno de los indicadores del negocio.
- Desarrollo y análisis de los indicadores que se podían construir en base a la información obtenida.
- Presentación en Excel y PowerPoint de cada uno de los indicadores (Ventas, Compras, Utilidad operacional y neta, Gastos etc) desarrollados.
- Contribuir y aportar en el desarrollo de los presupuestos de años siguientes en base a los datos históricos.

VISION & MARKETING LTDA.

Febrero 1994 a Octubre 1994

Vendedor Júnior

Responsable de las ventas en superetes y tienda a tienda en determinados sectores de la ciudad.

- Crear y desarrollar canales de acercamiento con los clientes que trabajan con la competencia.
- Desarrollar trabajo de campo (rutas) en la obtención de nuevos clientes que nos permitan un incremento en las ventas.
- Realizar análisis de mercados en los sectores con el fin de analizar las preferencias de los clientes en las marcas que habitualmente consumen.
- Posicionar e incrementar las ventas dando a conocer las características y beneficios de los productos ofrecidos.

VISION & MARKETING LTDA.

Marzo 1992 a Febrero 1994

Mercaderista

Responsable de realizar las labores de Merchandising en los puntos de venta asignados por la empresa.

- Manejo de relaciones públicas con los líderes de los puntos de venta.
- Desarrollar y lograr mayores espacios en las góndolas de los almacenes de cadena para la exhibición de productos.
- Incremento en las ventas a través de exhibiciones de diseño y montajes llamativos.
- Incremento del portafolio en las unidades de venta y coordinar pedidos para el surtido de los productos.

FORMACION ACADEMICA

- **Diplomado en Gestión de Empresas de Transporte Urbano SITP Marzo-Mayo 2010.**
- **Ingeniero Industrial, Universidad Autónoma de Colombia, Bogotá - Colombia Octubre 1996.**
- **Bachiller Industrial, Colegio Francisco de Paula Santander INEM Kennedy, Bogotá – Colombia Diciembre 1987.**

ESTUDIOS COMPLEMENTARIOS:

- **Curso de Office avanzado Word, Excel, PowerPoint, Compu Club Bogotá-Colombia Julio 1998.**

REFERENCIAS PERSONALES

EDISON TIPACOQUE MARTINEZ
Especialista en Tecnología secretaria Educación Gobernación de Cundinamarca
3118530785

GUSTAVO CUFIÑO
Abogado
4 962212 - 3212523785

INFORMACIÓN PERSONAL

Fecha y Lugar de Nacimiento	: 07 de Julio de 1969, La Mesa (Cundinamarca),
Edad	: 55 Años
Estado Civil	: Casado
Documento de Identidad	: 79.497.759